

ANDREA PARENTI

CN = PARENTI
ANDREA
C = IT

Curriculum Vitae

Andrea Parenti

Nato a Milano il ~~16/07/1973~~.

Residente a ~~Muggio (MI) via Santa Croce 10~~

Mobile: +39 328 566274 – Mail: ~~andrea.parenti@priconsulting.eu~~

Percorso formativo:

Diploma di maturità classica presso liceo Alessandro Manzoni in Milano nel 1984.

Ufficiale di complemento al 144° corso A.U.C. presso la Cecchignola di Roma nel 1991-1992.

Laureato in giurisprudenza (vecchio ordinamento) presso Università degli Studi di Milano nel 1992.

Italiano madrelingua, Inglese fluente, ottima conoscenza di Microsoft Office.

Esperienze Professionali:

da fine 2018 ad oggi: **Amministratore Unico** dell'Azienda Multiservizi Muggiò S.r.l a Socio Unico il Comune di Muggiò, che gestisce nr 3 farmacie, 1 parafarmacia ed i servizi di refezione scolastica; il fatturato annuo gestito è pari a **5 mio** di euro.

2016-2018: **Presidente** del Consiglio di Amministrazione dell'Azienda speciale Multiservizi di Muggiò, con la trasformazione a fine mandato della stessa in società di capitali secondo le linee guida della L. Madia 2015 sulle partecipate pubbliche.

Dal 2015: consulente gestionale per piccole e medie imprese.

2004-2014: **Dirigente** presso Pastificio Rana S.p.A. (settore alimentare nel mass market) di Verona, con qualifica di Direttore vendite del canale tradizionale e Trade Marketing manager; il fatturato annuo gestito era pari a **25 mio** di euro, con responsabilità per il trade marketing della filiale italiana, francese e spagnola. La rete gestita era costituita da circa 40 concessionari, 3 filiali dirette con 15 agenti e 4 risorse di staff in sede.

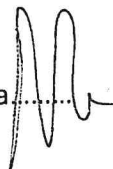
2001-2003: Quadro presso IRI Infoscan S.r.l. (settore servizi nel mass market) di Milano, con responsabilità quale Team Manager di 5 account ed un fatturato sviluppato di circa 2 mio di euro.

2000: Quadro presso Perfetti Van Melle S.p.A. (settore alimentare nel mass market) di Milano con responsabilità quale Merchandiser Manager di una rete di circa 600 merchandisers e 4 capi area.

1995-1999: Quadro e poi Dirigente presso A.C.Nielsen S.p.A. (settore servizi nel mass market) di Milano con responsabilità della divisione commerciale "Metrascan" di servizi di merchandising e la gestione diretta del cliente Procter and Gamble nel suo headquarter a Bruxelles. Il fatturato sviluppato era pari a 2 miliardi di lire.

1993-1995: Key account presso Reckitt-Benckiser S.p.A. (settore chimico nel mass market).

Data... 03/11/21

Firma.....

Si comunica di avere preso visione dell'informativa relativa al consenso per il trattamento dei miei dati personali in ottemperanza alla normativa vigente e di prestare tale consenso per l'utilizzo dei miei dati personali per le finalità e con le modalità descritte.

Data... 03/11/21

Firma.....